

Mehr Umsatz dank individueller Zahlungsmöglichkeiten mit dem Klarna Checkout

Mehr Zahlungsarten – mehr Möglichkeiten zu verkaufen

Die einfachen und sicheren Zahlungsarten der Klarna Group ermöglichen 60 Millionen Endkunden grenzüberschreitend bei über 89.000 Händlern einzukaufen. Die Zahlungsarten sind ganz auf die Bedürfnisse der Kunden abgestimmt und erlauben ihnen eine smoothie Bezahlung, wann und wie sie wollen: Sofort beim Bestellabschluss, erst nach Erhalt der Ware oder sogar häppchenweise.



Sofort bezahlen.

Kunden wollen den Betrag sofort vollständig beim Bestellabschluss bezahlen? Das funktioniert schnell und sicher per Lastschrift, Kreditkarte oder Sofortüberweisung.



Später bezahlen.

Einige Kunden wollen die Ware erst in Ruhe zu Hause anschauen und später nur das bezahlen was gefällt – mit Klarna Rechnung ist das kein Problem!



In Raten bezahlen.

Andere Kunden möchten selbst festlegen, wann und wie sie bezahlen. Der Ratenkauf von Klarna gibt ihnen die gewünschte Flexibilität, im eigenen Tempo zu bezahlen.

“ Wir glauben: Je einfacher der Einkauf, desto größer der Umsatz! Bieten Sie Ihren Kunden daher das beste Einkaufserlebnis aller Zeiten: Werden Sie smoothie! ”

Ihre Kunden entscheiden, was sie einkaufen, also sollten sie auch entscheiden können, wie sie bezahlen möchten: Sofort, später oder in Raten. Diese Flexibilität erhöht bei Ihren Kunden die Kaufkraft und bei Ihnen den Umsatz. Die Kreditüberprüfung erfolgt einfach und schnell in Echtzeit und erfordert nur wenige Daten bis zum Abschluss. Dank unserer smarten Technologie mit marktführender Risikobewertung können wir mehr Käufe akzeptieren - das heißt, Sie verkaufen mehr. Und das Beste: Klarna übernimmt das Zahlungsausfall- und Betrugsrisiko – Sie erhalten Ihr Geld.

Maximierung der Conversion Rate.

Die Überprüfung des Ratenkaufs erfolgt in Echtzeit und direkt im Shop – ohne Medienbrüche. Das erzielt ein nahtloses einfaches Käuferlebnis für Ihre Kunden und eine höhere Conversionrate für Sie.

Befreiung vom Risiko

Wenn Sie mit Klarna verkaufen, erhalten Sie das Geld für die Bestellung. Wir tragen das Betrugs- und Kreditrisiko. Dank unserer Systeme zur Prüfung der Kreditwürdigkeit schätzen wir Risiken richtig ein und können mehr Bestellungen akzeptieren.

Zunahme zufriedener (Neu-) Kunden

Klarnas Werbemöglichkeiten steigern die Effizienz Ihrer Marketingmaßnahmen und minimieren Kosten der Neukundenakquisition. Aktive Kundenansprache auf Bestätigungsseiten oder in E-Mails sowie die Klarna App sorgen für wiederkehrende Kunden.

Steigerung des durchschnittlichen Bestellwertes.

Dank des einfachen Bestellabschlusses mit Klarna Rechnung und Ratenkauf erhöhen sich durchschnittlich die Anzahl der Transaktionen und die Höhe der Auftragswerte in Onlineshops.

Zahlungslösungen von Klarna im Detail.

Wir bieten eine Auswahl der beliebtesten Zahlungsarten in unseren Kernmärkten. Sie entscheiden selbst, welche Zahlungsarten Sie in den unterschiedlichen Ländern anbieten. Ihre Kunden werden bei jeder Bestellung ein einfaches, sicheres und smoothes Käuferlebnis genießen. Sie schließen den Einkauf schnell und einfach ab – ohne zusätzliche Anmeldung oder die Eingabe von Kreditkartendaten.

Der Klarna Checkout ist international verfügbar und bietet Endkunden außerhalb der Kernmärkte Deutschland, Österreich*, Niederlande, Vereinigtes Königreich, Dänemark, Schweden, Norwegen, Finnland und den Vereinigten Staaten in über 165 Ländern die Möglichkeit, per Kreditkarte zu bezahlen.

So einfach funktioniert's:

1. Installieren Sie xt:Commerce und richten Sie Ihren Shop ein.
2. Registrieren Sie sich bei Klarna im Backend Ihres Shopsystems
3. nach 48 Stunden wurde Ihr Account geprüft und Sie können starten mit dem Klarna Checkout zu verkaufen
4. Übermitteln Sie uns die Antworten aus dem Fragebogen, um Auszahlungen zu erhalten.

Legen Sie noch heute los – mit Klarna und xt:Commerce!

www.klarna.com/de/verkaeuer/xtcommerce